

My Kubota Dealer



Abbiamo incontrato Jean-Philippe CLENET, responsabile della CLENET MANUTENTION società con sede a Saint-Jean-de-Linières nel Maine-et-Loire (Francia) che è il nipote del fondatore.

La società è stata creata nel 1956 da Jean CLENET all'epoca l'attività consisteva nella distribuzione di materiale e attrezzature per la movimentazione e nella vendita di trattori agricoli.

CLENET MANUTENTION è diventato rivenditore di KUBOTA per i Lavori pubblici nel 1988, quasi 30 anni fa.

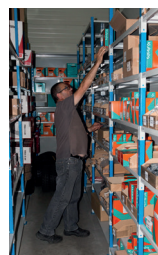
Durante questo periodo, quasi 600 macchine KUBOTA sono state vendute su un territorio che ha continuato a espandersi e che oggi copre i dipartimenti del Maine-et-Loire, Deux-Sèvres e Loire-Atlantique.



Le 4 agenzie, con sede ad Angers, Cholet, Parthenay e Nantes, rappresentano 21 milioni di fatturato e impiegano 55 dipendenti.

“La nostra missione è semplificare la vita ai nostri clienti fornendo soluzioni a tutte le loro esigenze di movimentazione” ci racconta Jean-Philippe CLENET. “Valori che ci impegniamo a offrire grazie a dei Servizi di Qualità, Semplicità e Prossimità.”

“Per la distribuzione di attrezzature per l'edilizia, la nostra visione del futuro è focalizzata sulla vicinanza con soluzioni di tipo contrattuale per la manutenzione e il finanziamento che programmano i costi di utilizzo ma anche su un'offerta di noleggio full-service e su un servizio post-vendita di qualità”, aggiunge Jean-Philippe CLENET. “Per questo noi dobbiamo essere ogni giorno a contatto dei nostri clienti. Crediamo anche nella formazione del personale che meglio qualificato, potrà più soddisfacentemente assistere quelli che ci hanno concesso la loro fiducia.”



Jean-Philippe CLENET e la sua squadra.